

# COME SFRUTTARE EXCEL PER FARE CARRIERA

## QUELLO CHE NON SAI

Con questa guida saprai fare delle abilità Excel le tue migliori risorse per cercare lavoro e fare carriera. Excel è spesso una parola tra parentesi nei curriculum, dopo questa guida, non sarà più così!

### INTRODUZIONE

Se stai leggendo questa guida vuole dire che hai capito che **Excel è la spinta che ti manca per trovare lavoro o fare carriera**. Ed in effetti è così! Vuoi **qualche dato**?

Ho eseguito una **ricerca su LinkedIn** per parola chiave, su **territorio italiano**. I risultati parlano chiaro.

| Parola Chiave:                                       | Risultati in Italia:          |
|------------------------------------------------------|-------------------------------|
| Excel                                                | <b>3032 offerte di lavoro</b> |
| Word                                                 | 1570 offerte di lavoro        |
| Autocad                                              | 702 offerte di lavoro         |
| Access                                               | 692 offerte di lavoro         |
| Social Media                                         | 503 offerte di lavoro         |
| SEO                                                  | 479 offerte di lavoro         |
| SEM                                                  | 356 offerte di lavoro         |
| WordPress                                            | 109 offerte di lavoro         |
| <i>*data di esecuzione della ricerca: 16/09/2017</i> |                               |

Molti dei miei lettori non sono pratici di LinkedIn. Quindi voglio spendere qualche parola per fare chiarezza. LinkedIn è un Social Media. Un po' come Facebook, Twitter, o Instagram. Come puoi notare tutti questi social sono molto differenti l'uno dall'altro e ciascuno di essi ha le proprie caratteristiche peculiari.

Anche LinkedIn ha delle caratteristiche tipiche, essendo il **social media creato apposta per affari, carriera e lavoro**. Le aziende possono farsi delle pagine e postare veri e propri annunci di lavoro! Si possono effettuare ricerche tra gli annunci di lavoro per parola chiave. Per esempio si può scrivere "excel", dare un luogo (Italia), e vedere tutti gli annunci di lavoro che contengono quella parola. Ed è quello che ho fatto con svariate parole chiave.

La tabella qui sopra mostra chiaramente che **Excel è il più richiesto**. Il doppio più richiesto di "suo fratello" Word, e oltre 4 volte più richiesto dell'altro "fratello" Access. Anche AutoCAD tanto decantato dei professionisti non riesce a stare dietro ad Excel.

In tutta sicurezza possiamo affermare che Excel è il software più richiesto in assoluto nel mercato del lavoro!

Non c'è da stupirsi che Excel sia il più richiesto. Non so quale sia la tua opinione su questo programma, ma lo devo dire. **Excel non è un semplice foglio di calcolo**. Excel è uno **strumento per risolvere problemi** delle più svariate nature.

Excel è anche molto differente da molti altri software che conosci. È uno di quei software che **più conosci, più ti è utile**. **Se non sai cosa fartene, vuol dire che non lo sai usare**. Molto semplicemente, se credi che Excel non ti serva, è perché sei un *n00b*.

Un po' come in Harry Potter, ci sono i maghi e gli altri (che non praticano la magia), questi si chiamano: *babbani*. Se credi che Excel non ti serva è perché non sai usare più di 5 funzioni ed ignori tutte le altre, non conosci né usi alcun add-in e con tutta probabilità non hai mai creato una tabella pivot.

Excel è uno strumento che ti migliora la vita. Ti risolve i problemi e fa il lavoro al posto tuo, senza errori. Per questo è così richiesto.

Se pensi il contrario, te lo ripeto, è perché sei un *n00b*.

## ABILITÀ ED IMMAGINE PROFESSIONALE

Voglio essere chiaro fin da subito. **Imparare nuove abilità di Excel non ti servirà a molto se non curi anche la tua immagine professionale.** Non so cosa ti abbiano detto a scuola, ma la tua immagine professionale non è l'immagine di te allo specchio con l'orologio costoso o la borsetta di marca.

**L'immagine professionale è l'immagine che gli alti hanno di te.** Non chiunque ma i tuoi: colleghi, superiori, collaboratori, clienti. In altre parole è l'immagine che ha chi lavora con te, sopra di te, o per te; è ciò che pensano i tuoi clienti e partner potenziali o attuali. Insomma è il come ti immaginano tutte quelle persone che ti ruotano attorno nel lavoro.

Se hai lavorato sodo per migliorarti, assicurati di **comunicare bene** questo miglioramento a tutte quelle persone che hai attorno nel tuo lavoro. Altrimenti è solo tempo sprecato. Questo è un po' quello che ci insegnano. Studiare, prendere lauree, certificazioni ma poi non ci dicono mai come migliorare la nostra presentazione o come vendere meglio le nostre abilità.

Excel, da questo punto di vista è perfetto. Per fortuna con Excel sono piuttosto facili entrambe le cose. Con poche decine di ore di corso, si può raggiungere ed oltrepassare il livello avanzato, e con pochi piccoli accorgimenti si può costruire un'immagine professionale molto solida e coerente. Più avanti vedremo come.

## IMPARARE EXCEL

**Il metodo migliore per imparare Excel sono i corsi online.** C'è poco da discutere.

Excel è enorme, ci sono troppe funzioni e trucchetti, che qui in privato possiamo chiamare trucchetti, ma a lavoro chiamiamo abilità o conoscenze. **C'è troppo da ricordare**, molte funzioni o strumenti non li usi spesso e li **dimentichi facilmente, è normale.** Con un corso dal vivo, sei fregato. Presenzi una volta alle lezioni, magari sei anche stanco perché hai dovuto guidare fino a lì dopo il lavoro, e non puoi rivederle di nuovo. L'opposto di un corso online. Dove puoi seguire le lezioni e ripassare quante volte vuoi, quando vuoi, e da qualsiasi dispositivo. Senza parlare poi del prezzo. I costi per corsi dal vivo si aggirano tra le svariate **centinaia di euro.** Mentre, un corso online costa **qualche decina di euro.**

**YouTube** sembra un altro ottimo strumento per imparare. È solo un'illusione, ed io **lo sconsiglio fortemente.** Prima di tutto **non segui un percorso definito, non hai esercizi, non hai supporto** e non avendo pagato nulla, **presti pochissima attenzione.** Senza contare poi **il tempo** che perdi a seguire video lunghissimi, che in un buon corso sarebbero di pochi minuti. Infine, **YouTube non dà alcun certificato** e mostrare un certificato serve a migliorare la tua immagine professionale. Ricorda, aumentare le tue abilità e non migliorare la tua immagine professionale è da evitare sempre.

Nel curriculum e al colloquio sei tenuto a dire dove e come hai imparato Excel. Dire: *"ho seguito due corsi di Excel, base ed avanzato, e ho i certificati che lo provano"* è un **ottima risposta.** Dire invece: *"ho imparato Excel guardando i tutorial gratuiti su YouTube"*, è un **pessima risposta!** Sicuramente lede la tua immagine professionale, ed implica una risposta da parte del datore di lavoro del tipo: **"tutti guardano i video di YouTube! (non val niente)"**

Inoltre, come ho detto prima, è importante curare l'immagine professionale. **Con un corso online puoi aggiungere ed condividere il certificato di completamento sul tuo profilo LinkedIn.** Quindi **comunicare a tutti** quelli attorno a te che ti sei dato da fare e che sei migliorato. Cosa che non puoi fare con YouTube nella maniera più assoluta, e che spesso non è possibile fare seguendo i comuni corsi di Excel dal vivo o su Skype.

Non voglio farti pressione, ma **i corsi di Excel di MasterExcel.it sono i corsi migliori d'Italia**. I programmi sono completi, le singole lezioni brevi ma i corsi nel complesso sono lunghi. I prezzi contenuti. Garanzia di 30 giorni su ogni corso. Rilasciano certificato di completamento. Accessibili sempre e da qualsiasi dispositivo. Con tanto materiale di supporto, esercizi, e PDF. **Non c'è nessuno in Italia in grado di offrire i nostri percorsi formativi. [Controlla la nostra concorrenza](#).**

## LE TUE ABILITÀ EXCEL NEL CURRUCULUM

Come dicevo all'inizio, Excel è il software più richiesto nel mondo del lavoro, e **non può essere una parola tra parentesi nel tuo curriculum**. Seguire un corso, imparare nuove abilità e inserire il certificato nel proprio curriculum, non sono cose sufficienti ad impressionare un datore di lavoro. Devi anche sapersi vendere e curare meglio l'immagine che vuoi trasmettere. Excel deve essere almeno un paragrafo o un intero capitolo nel tuo CV. Qui vediamo cosa puoi inserire nel tuo curriculum completando i Corsi di *MasterExcel.it*.

### Abilità del Corso Excel Base

Completando il **Corso Excel Base**, puoi scrivere una cosa del genere tra le tue abilità:

*Utilizzo di Excel come **strumento di Problem Solving, Data Management e Data Analysis**:*

- *Calcoli: formule matematiche, **calcolo percentuale** (scorporo e addizione IVA), calcolo statistico, e calcolo con valori data (Funzioni: Anno, Mese, Oggi, ecc). Utilizzo di Funzioni di calcolo e conteggio (**Somma**, Media, Conta Numeri, ecc). Utilizzo di strumenti di calcolo: Subtotale e **Tablelle**.*
- ***Foglio di Lavoro**: strutturazione e gestione di un Database, Convalida dei dati e **inserimento di menu nelle celle**. Protezione. Opzioni di Visualizzazione, Filtri e Ordinamento dei dati. Impostazione dinamica di dati e formattazione (**Formattazione condizionale** e della cella).*
- *Opzioni di Stampa e Layout: piè di pagina, intestazione, orientamento del foglio, titoli ripetuti, data e ora di stampa, numero di pagine, ecc.*
- *Utilizzo di Funzioni Dinamiche: **Funzioni Se** (**Se**, **Somma Se**, **Somma Più Se**, **Conta Se**, **Se Errore**, ecc). Operatori logici (**E** e **O**). Funzioni di Ricerca (**Cerca Verticale**, **Cerca Orizzontale**, **Indice** e **Confronta**, ecc)*
- *Analisi dati e creazione di **Grafici** e Report.*
- *Operare con dati testuali: Funzioni di testo (Concatena, Annulla Spazzi, Sostituisci, ecc). Strumenti testuali: Testo in colonne, Rimuovi duplicati, Controllo ortografico.*
- *Abituale utilizzo di Tasti Rapidi e Scorciatoie nel lavoro con Excel.*
- *Altre abilità in Excel: inserimento di collegamenti ipertestuali, sfondi, immagini, e commenti. **Conversione da e in diversi formati (PDF, CSV, ecc)**.*

Non devi ovviamente inserire tutto per forza. Prendilo come uno spunto da cui partire e modificare liberamente.

## Come hai imparato?

Nel curriculum è necessario anche specificare come hai imparato Excel. La cosa migliore da fare è specificare che hai seguito corsi, che hai il certificato di completamento, e che hai applicato le abilità apprese in un qualche lavoro precedente. Quindi puoi scrivere cose come:

*“Le sopracitate abilità sono state apprese tramite relativo corso di Excel (si veda [certificato di completamento](#)) e sono state applicate nel lavoro di ...”*

Oppure:

*“Abilità apprese tramite corso di Excel, certificato di completamento disponibile al link: [certificato](#)”*

Oppure ancora dai in allegato il certificato o lo fornisci su richiesta.

So che può sembrare molto, ma tutte questa abilità le puoi apprendere semplicemente seguendo il [Corso Excel Base](#). Allora, **quali sono quelle avanzate?** Vediamole subito!

## Abilità del Corso Excel Avanzato

Le seguenti sono abilità sono ottenibili seguendo il [Corso Excel Avanzato](#), e puoi aggiungerle a quelle del corso precedente.

- *Utilizzo di **Funzioni Avanzate e Nidificazione** (o Annidamento) delle Funzioni Excel. Operatori logici: E, O, e Non.*
- *Creazione di Documenti (tabelle riassuntive, Fatture, ecc). Gestione Documentale.*
- *Utilizzo Avanzato di **Tabelle Pivot**: creazione di Pivot, esecuzione di calcoli con i Pivot, modifica dei campi, utilizzo di Slicers e Sequenze temporali, utilizzo degli Strumenti Pivot, creazione di Grafici Pivot, Formattazione del Pivot.*
- *Strumenti Avanzati: Gestione Nomi, e Checkbox.*
- *Esecuzione di What if Analysis (**Analisi di Simulazione**).*
- *Conoscenza di oltre 20 tipologie di **Grafici Avanzati** (tra cui il Diagramma di **Gantt** dinamico).*
- ***Macro in VBA**: utilizzo del Registratore Macro, inserimento e utilizzo di pulsanti di attivazione. Automazione sotto condizione di: Stampa, Salvataggio (anche in diversi formati – rinomina automatica del file secondo data corrente e parametri preimpostati), Invio per email, Fatturazione, modifica dei dati.*

Queste abilità, scritte in questo modo, non possono far altro che far capire che tu Excel lo sai usare! Se ancora non le hai, non disperare, le puoi imparare quando vuoi grazie ai [corsi di MasterExcel.it](#).

## COMUNICAZIONE (USA LINKEDIN)

Nella società odierna, contrariamente a quanto potrebbero dire quelli cresciuti nell'era *pre-Google*, la cosa più importante è **veicolare l'informazione**, ovvero: **comunicare**. Il tuo curriculum, i colloqui, il cercare lavoro, tutti questi sono esempi di comunicazione. Non so come tu stia cercando lavoro o cosa tu voglia fare nella tua carriera, ma se sei qua, significa che LinkedIn giocherà un ruolo sicuramente importante nella tua carriera. Non rimandare, fatti subito un account!

La grossa rivoluzione di questi anni, non è internet, internet è la rivoluzione degli anni passati. La rivoluzione che stiamo vivendo adesso, sono i Social Media. Non so in che nicchia di mercato tu ti voglia infilare per non avere bisogno dei social media, ma se ti serve Excel, LinkedIn è il social che fa per te.

Personalmente io ho due amiche laureate, con buone abilità, nulla di eccezionale, e con relativamente poca esperienza. Essendo ragazze giovani, curano molto la loro immagine sui social, LinkedIn compreso. Non devono cercare lavoro perché ricevono costantemente offerte di lavoro da parte di aziende, anche grosse. E questo è il livello a cui tu devi aspirare: **ricevere tu le offerte**. Queste sono le basi della negoziazione, mi sento in imbarazzo anche solo a spiegare queste cose.

Abbiamo 3 scenari. Partiamo dal più comune, quello che ci insegnano perché è "normale": **rispondere ad annunci di lavoro**. Qui, **non hai potere di negoziazione**. La situazione in apparenza è più o meno equilibrata, invero è sempre e comunque l'azienda ad avere il vantaggio, dato che può assumere qualcun altro. E ti assicuro, se la paga è misera, meglio che assumano qualcun altro.

L'altro scenario è quello che sicuramente ti hanno suggerito persone che non hanno fatto carriera. Ovvero **l'andare con il curriculum in mano e consegnarlo ad aziende che non stanno cercando nessuno**. In questa negoziazione tu non hai alcun potere di contrattazione, è ancora peggio della precedente. Sei in balia della bontà del datore di lavoro. Il massimo che puoi ottenere è l'elemosina. È improbabile che ti offrano veramente il lavoro, e se lo fanno, quasi sicuramente sarai sfruttato.

Mentre, se **l'azienda ti contatta**, e tu stai magari già lavorando in un'altra azienda, sei tu ad avere il coltello dalla parte del manico. Se è l'azienda a contattarti, vuol dire che sono loro ad avere bisogno di te, e non tu di loro! Questo è il punto a cui devi arrivare. Non so perché non ce lo insegnino e ci insegnino invece a chiedere il lavoro un po' come si chiede l'elemosina. Ovviamente devi anche sviluppare delle abilità relativamente rare, e farti conoscere per arrivare a questo punto. Nulla di impossibile.

Ecco più o meno come si conduce una conversazione quando una delle mie amiche riceve una chiamata da una di queste aziende (ricordo che su LinkedIn puoi –e devi– inserire il numero di telefono):

Mia amica: *Si pronto!*

Azienda: *Pronto signorina YYY?*

*Si, mi dica*

*Siamo l'azienda ZZZ. Abbiamo trovato il suo numero nel suo profilo LinkedIn, vorremo farle una proposta di lavoro*  
<interrompendo l'azienda> *Quanto pagate?*

... [un attimo di silenzio perché non si chiede **MAI** la paga come prima domanda] *900 euro.*

*No. O 1700 o niente!*

*Eh... non possiamo permetterci così tanto.*

<risata> *hehe* (che pezzenti) <chiusa la chiamata>

Poi richiamano dopo qualche giorno offrendo 1200 e vengono rifiutati sistematicamente.

Inizia a farti un account LinkedIn. Controlla i profili dei big, di chi è avanti a te. Controlla anche cosa richiedono le aziende per cui tu vorresti lavorare. Sviluppa tutte le abilità che ti servono per diventare eccellente nel lavoro o nel settore che ti piace. **Fatti conoscere per queste tue qualità!** LinkedIn è il metodo più semplice per avere visibilità. Quindi è semplice anche per i tuoi concorrenti. Studia con cura un piano per sviluppare certificazioni, abilità, progetti, conoscenze nel tuo settore o nella tua area. Inserisci sempre email e numero di telefono, **renditi reperibile**. Chiedi la connessione alle persone che potrebbero servirti, come i *Recruiters* o altri addetti delle Risorse Umane, e chiedi a chi ha lavorato con te di scriverti una raccomandazione pubblica su LinkedIn.

Ed ovviamente, cerca lavoro su LinkedIn!

## SVILUPPA LA TUA IMMAGINE PROFESSIONALE CON EXCEL

Quanto ti sto per dire è un trucco potente per **costruire un'immagine professionale concreta e realistica**. Lo insegno nei miei corsi di Excel e posso dirti che funziona!

Excel è enorme! Non si finisce mai di imparare qualcosa di nuovo, qualche add-in, qualche trucco o funzione nidificata. Impararlo richiede una spesa costantemente di tempo e fatica. Come abbiamo già visto imparare Excel da YouTube non è il massimo, perché ci rende poco appetibili nel mondo del lavoro. Seguire un corso ed ottenere un certificato da allegare al CV o da inserire su LinkedIn è una buona idea, ma non basta, non ancora. **Devi fare in modo che quelli con cui lavori sappiano che tu sei "quello di Excel"**. Come fare? Facile!

Se sei una persona timida, armati di un po' di coraggio e buona volontà. Pensa che di fatto stia solo aiutando la gente e facendo del bene. Se sei estroverso, non avrai problemi a fare quanto ti sto per dire. **Per avere il massimo da Excel, devi insegnare Excel agli altri.**

Ovvero, va in azienda e **mostra ai tuoi colleghi qualche nuova funzione** o qualche nuovo trucco. **Chiedi a loro se hanno bisogno d'aiuto** con Excel e in breve tempo **verranno loro da te** a mostrarti i loro file o i loro problemi. In questo modo prenderai due piccioni con una fava. Per prima cosa tutti in azienda sapranno che conosci bene Excel, il che **ti renderà utilissimo**. In secondo luogo **potrai fare pratica** con vari problemi ed imparare meglio ad applicare le funzioni di Excel.

Quindi, parla con i tuoi colleghi, mostra loro qualche funzione, ascolta e risolvi qualche loro problema con Excel. Lo apprezzeranno e ti assicuro che **in breve tempo migliorerai la tua posizione in azienda**.

## CONCLUSIONI E CONSIGLI

In breve:

- Impara Excel con dei corsi online
- Usa **BENE** LinkedIn
- Aiuta i tuoi colleghi con Excel

Ovviamente tutto questo è inutile se tu non conosci te stesso.

### Conosci te stesso. Know yourself. γνώθι σαυτόν

Questo è un concetto antico quanto l'umanità. È uno dei segreti per una vita felice. Nessuno ti può dire cosa ti piace e cosa no. Devi capirlo da solo o da sola.

Quale lavoro stai cercando? *"Qualsiasi lavoro basta che paghino"*. Questa è la risposta tipica di chi non conosce se stesso e non sa cosa fare della propria vita. Se cerchi qualsiasi lavoro, vuol dire che non ne desideri nessuno.

## Il saggio agisce non agendo

Capire cosa fare è importante ma non è proprio una cosa immediata. Se tu non sai ancora cosa fare con esattezza, non ti preoccupare, è normale. Capirlo è un percorso lungo, fatto di anni e sperimentazioni. Impara prima a capire cosa non fare, e non farlo.

Personalmente mi è capitato quando vivevo a Londra. La scelta più facile era trovare lavoro nella ristorazione, ma decisi di non farlo. Dove mi avrebbe portato? Tutti quelli che conosco nella ristorazione tirano coca, mangiano MD e/o sono degli alcolizzati (tranne uno che è un pazzo di natura, e un altro che lavora in un ristorante familiare in un paesino tranquillo del nord del Portogallo). Non vedono che a fine mese tutto lo stipendio è andato in droghe. Non vedono che questo serve per farli continuare a correre dentro la ruota come dei criceti e continuare a fare un lavoro che a loro semplicemente non piace.

Cerca di capire quale strada assolutamente non vuoi percorrere e non percorrerla.

## Non lamentarti

Vuoi avere successo? Smetti di lamentarti.

Sembra banale ma è così. Le tue lamentele hanno un'energia enorme, non sprecarla, tienila dentro. Non ti sto dicendo di reprimerti o di fare il frustrato. Anzi! Se c'è qualcosa che non ti va bene, vattene.

Non ti piace? non ti serve nemmeno per fare una cosa che ti piace? Non farlo, molla tutto e vattene.

Facciamo un caso pratico. Immagina che il tuo sogno sia progettare aeroplani. Per farlo una laurea in ingegneria aerospaziale è d'obbligo. Laurearti non ti piace. Qui hai sostanzialmente due scelte, o ti metti a studiare senza lamentarti, oppure non ti laurei, non progetti aeroplani, non ti lamenti e magari trovi lavoro per vendere, collaudare o pilotare aeroplani (sempre senza lamentarti) e un giorno ti chiederanno di partecipare da consulente nella progettazione (perché non sei uno che si lamenta e nessuno vuole lavorare con chi si lamenta in continuazione).

Un altro esempio. In azienda non ti pagano. Questo non ti piace, non piacerebbe neanche a me essere fregato e lavorare gratis. Puoi lamentarti e scioperare (non sono proprio contro gli scioperi) oppure, non ti lamenti, ti licenzi, impari l'inglese e vai a fare lo stesso lavoro per 2 anni della tua vita in Australia dove la paga è dieci volte superiore a quella italiana. Vedi la famiglia su Skype per 2 anni. Torni, e come minimo hai nel conto in banca quello che avresti guadagnato in 10 anni di lavoro in Italia. Puoi farlo, o puoi dire a te stesso che l'inglese è troppo difficile alla tua età.

Non hai proprio sempre due scelte. Invero hai più scelte:

1. O fai quello che devi fare per essere felice e lo fai **senza lamentarti**.
2. Oppure **non ti lamenti**, molli tutto e te ne vai.
3. Oppure, **non ti lamenti** e cambi le cose.
4. La quarta scelta è che ti lamenti e combini poco o nulla.

Un altro esempio. Udemy mi paga in dollari, non mi piace essere pagato in dollari. Ci perdo sempre con il cambio in euro. Allora ho contattato tutti gli insegnanti italiani, francesi, austriaci e tedeschi. Ci siamo organizzati, abbiamo firmato una bella lettera a Udemy e abbiamo chiesto in centinaia d'essere pagati in euro. Potevo togliere i miei corsi da Udemy (mollare tutto ed andarmene), potevo anche accettare i pagamenti in dollari passivamente, ma ho scelto di cambiare le cose. Il punto è che non ho mai perso tempo a lamentarmi su Facebook. **Trova le soluzioni, non i problemi.**